

OFFRE D'EMPLOI

# Directeur(-trice) du développement des affaires - Systèmes de vision avancés

## RÔLES ET RESPONSABILITÉS

Relevant directement du président, votre mission principale sera d'accélérer l'adoption et le déploiement des solutions d'imagerie de Photon etc. dans le secteur stratégique de la défense et de la vision industrielle.

En tant qu'acteur clé de la croissance, vous identifierez de nouvelles opportunités d'affaires, bâtirez des partenariats industriels solides et ferez progresser notre portefeuille de clients. Vous accompagnerez vos interlocuteurs à chaque étape du cycle de vente, de l'identification initiale des besoins jusqu'à la conclusion de contrats et de collaborations stratégiques d'envergure.

Afin d'évoluer à travers tout le cycle de vie d'une entreprise innovante, vous devez faire preuve d'une très bonne gestion des priorités, être reconnu.e pour la force de vos propositions et votre sens aiguisé de la satisfaction client, tout en gardant une vue d'ensemble de l'entreprise, de son marché et des opportunités d'affaires potentielles.

## JOURNÉE TYPE

- Cartographier l'écosystème de la défense pour y déceler les programmes stratégiques et bâtir des ponts durables avec les donneurs d'ordre et les organismes publics ;
- Capturer de nouvelles occasions d'affaires et transformer les besoins complexes des prospects en projets commerciaux concrets ;
- Piloter l'ensemble du cycle transactionnel, de la prise de contact initiale à l'attribution des contrats ;
- Structurer et rédiger des offres commerciales percutantes ainsi que des réponses ciblées aux appels d'offres ;
- Conclure des ententes et partenariats stratégiques visant à étendre notre empreinte sur le marché ;
- Articuler les exigences du terrain auprès des équipes R&D pour aligner nos solutions d'imagerie sur les priorités du secteur ;
- Positionner l'entreprise lors des rassemblements majeurs de l'industrie et orchestrer les démonstrations technologiques en environnement opérationnel ;
- Orientations et revues stratégiques du matériel promotionnel technique dédié aux décideurs du milieu ;
- Veiller au respect rigoureux des cadres normatifs et des exigences de conformité réglementaire propres aux marchés sensibles.

## NOTRE CANDIDAT.E IDÉAL.E

- Détient une formation universitaire en génie, en physique, en administration des affaires ou dans une discipline connexe ;
- Possède une expérience significative (5 ans et plus) en développement des affaires B2B dans le secteur de la défense, de l'aérospatial, de la vision industrielle ou des technologies de pointe ;
- A une compréhension globale des technologies d'imagerie et sait dialoguer avec une clientèle technique et institutionnelle ;
- Démontre d'excellentes aptitudes de négociation, de communication et de rédaction, en français et en anglais *(La maîtrise de l'anglais est requise en raison des échanges fréquents avec des clients, partenaires et prospects internationaux, notamment pour le développement et le maintien des relations d'affaires, les présentations, les négociations et les suivis commerciaux);*
- Fait preuve d'autonomie stratégique et d'une capacité éprouvée à mener des cycles de vente complexes du début à la fin.

## ATOUT

- Expérience préalable avec des technologies d'imagerie hyperspectrale ou infrarouge (SWIR/MWIR) ;
- Possède un réseau établi dans le secteur de la défense ;
- Maîtrise d'un CRM et des outils de gestion de pipeline de ventes ;
- Intérêt marqué pour les marchés des technologies de pointe.

## AVANTAGES ET BÉNÉFICES

- Poste permanent 37,5 h/semaine et horaire flexible du lundi au vendredi ;
- Échelle salariale compétitive basée sur l'expérience;
- Télétravail en mode hybride ;
- Coopérative de travailleurs actionnaires ;
- Régime de participation aux bénéfices de l'entreprise ;
- 4 semaines de vacances selon l'expérience et 10 congés mobiles ;
- Assurances collectives payées en partie par l'employeur ;

## CONTACT POUR LE POSTE

**Ce mandat vous allume?** Faites parvenir votre CV et votre lettre d'intention à carriere@photonetc.com

## À PROPOS DE PHOTON ETC.

Fondée en 2003, Photon etc. est spécialisée dans la conception et la fabrication de caméras infrarouges ultrasensibles et de systèmes d'imagerie hyperspectrale ultrarapide. Nos solutions optiques outillent les académiques et les industriels, que ce soit pour découvrir de nouveaux matériaux pour l'énergie solaire, voir à travers des tissus vivants, ou obtenir la meilleure caractérisation d'une production industrielle. Située au cœur du Montréal innovant, notre équipe fabrique des systèmes d'analyse et d'imagerie à la fine pointe de la technologie. De l'idée initiale à leur commercialisation, nos systèmes sont mis à contribution pour relever les défis les plus aigus des secteurs des matériaux avancés, des sciences de la vie et industriel.

## À QUOI S’ATTENDRE

Lorsque vous vous joignez à Photon etc., vous prenez place aux côtés de pionniers de l’innovation. Notre profond savoir-faire technologique et notre créativité permettent de nous attaquer aux plus grands défis de notre société dans un environnement associant rigueur et liberté. Vous découvrirez un monde où les employés évoluent dans un environnement dynamique et effervescent; où ils bénéficient d’un cadre d’apprentissage accueillant qui alimente la collaboration pour l’innovation ; et où la confiance et la liberté d’action motivent un engagement proactif et collectif.